
●営業マンレポート●

☆藤得 浩平（とうとく こうへい） 札幌支店 第二営業担当☆
担当エリア：札幌市内（北区・西区・南区・豊平区・清田区）の診療所
札幌市内（南区・豊平区・清田区）の病院です。

平成 25 年 5 月より札幌支店第二営業に着任致しました藤得浩平と申します。

東芝メディカルシステムズ株式会社には平成 25 年 4 月に入社しまして、本社のある栃木県大田原市で 1 ヶ月ほど研修を経て初めての勤務地として札幌市に参りました。もうすぐ北海道 2 度目の冬を越そうとしております。生まれから高校まで愛知県で育ち、大学時代は茨城県に 4 年間おりました。現在は札幌ということで日本を北上するような人生を歩んでおります（これ以上北上することはないとは思いますが・・・）。

みなさま私の藤得という名前を見て、とうとくと読めた方はおそらくいらっしやらないかと思えます。私自身も今まで同じ苗字の人に会った事ありませんし、全国にも親族以外で 15 人くらいしかいない苗字と母から先日聞きました。ご挨拶させて頂くと大体名前の由来についてのお話になりますし、何か徳の高そうな名前ですねと言われます。そのような意味では得をしているかもしれませんが、名前を毎度訂正する大変さもあり、一般的な苗字に憧れたこと数え切れません。珍しい苗字でございますので、こんな変わった苗字の人もいるのだなと覚えていただければうれしいです。

札幌に来てもうすぐ 2 年が経ちますが、せっかく北海道に来たのだからと休日は、夏はゴルフ、冬はスノーボードに取り組んでおります。ゴルフについてはまだ始めて 6 ヶ月の素人ですが、ゴルフスクールに通ってなまいきながらプロの指導を仰いでおります。止まっているボールを打つ一見簡単そうなスポーツですが、シンプルゆえに難しく、奥が深いです。スイング一つでも多くのポイントがあって、一つ良くなると別のポイントで課題が出てきます。「1 日 1 歩 3 日で 3 歩 3 歩進んで 2 歩下がる」ではないですが、紆余曲折しながら上達していくという意味では人生と似ているのかなと思っております。またスノーボードも北海道に来てから始めました。車ですぐのところにゲレンデがあるというのが本州育ちの私には信じられないことでしたが、今ではそれが当たり前となり、毎週末のようにゲレンデへと繰り出しております。夏も冬も北海道は本当に楽しくすばらしいところで、こちらに着任することができて本当に良かったと思っております。



国際スキー場にて（写真左私です）



社内ゴルフコンペ

ここまで遊びのことばかりのお話しとなっておりますが、もちろん仕事面でもみなさんのお役に立てるよう精進したいと考えております。何分経験も浅く、みなさまにご迷惑をおかけすることあるかと思いますが、一道民として愛する北海道の医療に少しでも力になれるよう励みたいと考えております。どうか皆様ご指導ご鞭撻のほどよろしくお願い申し上げます。またゴルフやスノーボードについても、ぜひお誘いください。何卒よろしくお願い申し上げます。

東芝メディカルシステムズ株式会社
札幌支店 第二営業担当 藤得 浩平